

Die IMPAG Import GmbH ist die deutsche Tochtergesellschaft der renommierten Schweizer Handelsgruppe IMPAG, die in 2019 ihr 100-jähriges Bestehen feierte! Unsere Kernkompetenz liegt in der Vermarktung der verschiedensten chemischen und kosmetischen Roh- und Wirkstoffe international anerkannter Hersteller.



Zur Verstärkung unseres Teams (Home Office oder am Standort Offenbach/Main) suchen wir einen:

Sales & Product Manager (m/w/d) Pharmaceuticals and Healthcare

Ihre Aufgaben:

Mithilfe beim Ausbau des Geschäftsbereiches Pharmaceuticals and Healthcare:

- New Business Development in der DACH Region
- eigenständige Betreuung und technische Beratung unserer Bestandskunden
- Ausbau unseres Produktportfolios im Bereich Life Science, mit Schwerpunkt auf die Bereiche Excipients, Nutraceuticals und Medical Device
- Erstellen von Marktanalysen und Marktbeobachtung
- Mitarbeit in länderübergreifenden Projekten
- Erstellen von Angeboten inkl. Preiskalkulation sowie Angebotsverfolgung
- Preisverhandlungen mit Kunden und Lieferanten
- Erstellen des jährlichen Verkaufsbudgets mit Umsatzverantwortung
- Betreuung der Kunden und Lieferanten im Außendienst (Reisetätigkeit 30–40%)
- Erstellen von Kunden- und Lieferantenberichten

Sie bringen mit:

- ein erfolgreich abgeschlossenes technisches, wissenschaftliches oder kaufmännisches Studium sowie Erfahrungen im Vertrieb in den Bereichen Excipients, Nutraceuticals und / oder Medical Device
- mindestens 3–5 Jahre Vertriebserfahrung

- gutes Verhandlungsgeschick
- eine sehr hohe Kunden- und Serviceorientierung
- sehr gute kommunikative Fähigkeiten und Überzeugungskraft
- verhandlungssichere Kenntnisse in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- gute Kenntnisse im Umgang mit einem ERP-System und den aktuellen MS-Office-Anwendungen

Wir bieten Ihnen:

- eine interessante, anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen und motivierten Team
- kurze Kommunikations- und schnelle Entscheidungswege
- ein kollegiales und offenes Betriebsklima
- eine leistungsgerechte Vergütung, gute Sozialleistungen und zahlreiche Benefits

Sie passen zu uns, wenn Sie:

- engagiert sind und die Bereitschaft haben, Verantwortung zu übernehmen selbstständig, proaktiv, strukturiert und lösungsorientiert arbeiten und sich gut organisieren können
- motiviert sind, ständig dazulernen
- kollegial und teamfähig sind
- unsere Werte – Kompetenz, Leidenschaft, Integrität und Respekt – mit uns teilen.

Begeistert Sie diese interessante neue Herausforderung?

Für weitere Informationen können Sie unsere Personalabteilung vorab gerne auch telefonisch kontaktieren.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins per E-Mail an: job@impag.de