



Die IMPAG Import GmbH ist die deutsche Tochtergesellschaft einer renommierten Schweizer Handelsgruppe und vermarktet verschiedenste chemische und kosmetische Roh- und Wirkstoffe international anerkannter Hersteller.

Zur Verstärkung unseres Teams am Standort Offenbach/Main suchen wir in Vollzeit einen:

## **PRODUCT & SALES MANAGER PERSONAL CARE** (m/w/d) Functionals & Sun Care

### **Sie werden:**

- Ihr Fachwissen auf den Gebieten funktionelle Rohstoffe und Sun Care einbringen, um unseren Bereich Personal Care in diesen Produktsegmenten weiterzuentwickeln
- den Markt für funktionelle Rohstoffe und Sun Care analysieren und nachhaltige Strategien zur Marktentwicklung formulieren
- unsere Kunden anwendungsorientiert beraten und deren Produktentwicklungen kompetent begleiten
- nachhaltig Lieferantenbeziehungen pflegen und aufbauen
- unsere Aktivitäten durch Übernahme neuer Projekte vorantreiben und unser Produkt-Portfolio weiter ausbauen
- Ihr Verhandlungsgeschick gewinnbringend einsetzen und durch fokussierte und effiziente Projektarbeit Wachstum generieren
- im Außendienst tätig sein (Reisetätigkeit ca. 30-40%, gelegentlich auch Auslandsreisen)

### **Sie bringen mit:**

- ein abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium mit kaufmännischem Background oder eine vergleichbare Ausbildung
- fundierte Kenntnisse im Bereich Personal Care, insbesondere auf dem Gebiet der funktionellen Rohstoffe und Sun Care
- ein gutes Marketing-Verständnis und die Fähigkeit, Trends und Potentiale zu erkennen
- eine hervorragende Kommunikations- und Präsentationskompetenz
- ausgeprägte Eigeninitiative sowie ein hohes Maß an Ziel- und Ergebnisorientierung
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### **Wir bieten Ihnen:**

- vielseitige und abwechslungsreiche Aufgaben in einem internationalen Umfeld
- eine leistungsfördernde und partnerschaftliche Unternehmenskultur innerhalb einer flachen Unternehmenshierarchie
- individuelle und fachliche Entwicklungschancen sowie eine strukturierte Weiterbildung
- kurze Kommunikations- und Entscheidungswege
- ein kollegiales Betriebsklima in einem dynamischen und motivierten Team
- eine leistungsgerechte Vergütung mit Erfolgskomponenten, zeitgemäße Sozialleistungen und zahlreiche Benefits

### **Sie passen zu uns, wenn Sie:**

- Spaß am Verkauf erklärungsbedürftiger Rohstoffe haben
- unsere Kunden leidenschaftlich beraten und einen optimalen Service bieten
- gewohnt sind, selbstständig und strukturiert zu arbeiten sowie Verantwortung zu übernehmen
- verbindlich und souverän auftreten und darüber hinaus auch noch überzeugungsstark argumentieren
- sehr gute Kenntnisse der gängigen MS-Office-Tools haben

Begeistert Sie diese interessante neue Herausforderung? Für Auskünfte wenden Sie sich bitte an unsere Personalabteilung [job@impag.de](mailto:job@impag.de). Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit Foto in der von Ihnen bevorzugten Form.